

Hornbach har flytt

12 000 kvadratmeter bygg- och trädgårdsmarknad.
8 000 kvadratmeter drive-in för byggmaterial.
Hornbach har öppnat sitt hittills största varuhus i Sverige.

Förra sommaren öppnade Hornbach ett helt nytt byggvaruhus i Botkyrka. Det är deras största i Sverige och första i Stockholmsområdet. ”Vi har tittat på Botkyrka i många år, det passar oss bra med läget intill E4:an, dessutom har vi haft väldigt bra kontakt med kommunen”, berättar Ronnie Hellström som är expansionsansvarig för Norden.

12 månader från röjning till färdigt byggvaruhus

Endast tolv månaders byggtid från det att man påbörjade röjningsarbetet till dess att bygget besiktigades och godkändes är ett Hornbach-rekord. ”Det är bara möjligt med en genomtänkt och perfekt samordnad logistik”, påpekar Ronnie.

Sprängde bort 300 000 ton svartsten

Man var tvungna att spränga bort en större mängd svartsten innan bygget kunde påbörjas. Närmare bestämt 300 000 ton. Det krävdes hela 7 500 lastbilslaster för att frakta bort stenen. ”Det var bara en av de utmaningar vi tvingades bemästra för att få en jämn yta att bygga på”, berättar Ronnie.

Fjärrvärme som uppvärmningsform

Inom den tyska byggvarhuskedjan är det viktigt att man gör miljömedvetna val i sina nyetableringar och byggprojekt. Man engagerar sig bland annat i miljöfrågor och ser alltid till att använda sig av miljöriktiga tekniker och byggsätt. Man får förmoda att det passade bra att man i och med nyetableringen blev granne med ett fjärrvärmebolag. ”Ja, det var en fördel att Södertörns Fjärrvärme låg så nära, det måste man säga. Dessutom hade de redan



Ronnie Hellström, expansionsansvarig för Hornbach, Norden.

en fjärrvärmeledning under den tilltänkta byggplatsen”, berättar Ronnie.

Rent och smidigt

”Fjärrvärme är framförallt en ren och smidig uppvärmningsform”, säger Ronnie och fortsätter, ”samarbetet med Södertörns Fjärrvärme har fungerat väldigt bra och vi har hållit våra tidplaner”.



Fakta om Hornbach

Familjeföretaget Hornbach grundades 1877 i Pfalz, Tyskland. Idag är det ett av de största företagen inom bygg- och trädgårdsmarknad i Europa.

För närvarande driver Hornbach 125 bygg- och trädgårdsvaruhus i nio europeiska länder; Österrike, Holland, Tjeckien, Schweiz, Sverige, Slovakien, Luxemburg och Rumänien.

stat in i Botkyrka



Intervju med Stephan Wiltberger på Klots Arkitekter

Hej Stephan. Vilken roll hade ni vid bygget av Hornbach varuhus i Botkyrka?

Vi har varit arkitekter och projektledare, vårt arbete gäller hela Hornbach etablering i Sverige. Däribland det nya byggvaruhuset i Botkyrka.

Hur kommer det sig att ni valde Södertörns Fjärrvärme?

Hornbach är väldigt miljömedvetna och anser att fjärrvärme är en lämplig uppvärmningsform, så vi tog kontakt med Södertörns Fjärrvärme för att

diskutera möjligheterna. Det passade bra att de redan hade ett ledningssystem vid byggsplatsen.

Funderade ni på alternativa uppvärmningsformer?

Inte direkt. Vi hade kunnat jämföra med till exempel gas, men den möjligheten fanns inte i det här fallet.

Har det varit några problem under projektets gång?

Då den befintliga fjärrvärmeledningen låg precis under nya byggnaden fick vi lägga

om hela ledningen. Det var lite besvärligt och blev ganska tidspressat. Men vi fick bra hjälp av Södertörns Fjärrvärme.

Vad tycker du är fördelarna med fjärrvärme?

Det är en miljövänlig uppvärmningsform som jag anser att man ska bygga ut så mycket som man kan. Men det är viktigt att fjärrvärmebranschen använder sig av rätt energikällor. Problemet som kan uppstå är att man inte har tillräckligt med biobränsle och att man då får värma upp med till exempel olja.